

Eine berufliche
Zukunft mit
vielen Extras

UKM
technologies



UMFORMTECHNIK
RADEBEUL

UKM

UKM ist ein führender Anbieter von Hochpräzisionskomponenten und Baugruppen, gefertigt aus Stahl und Aluminium. Technologische Exzellenz, Wertschätzung und soziale Verantwortung sind die Eckpfeiler unserer Unternehmenskultur. Ein großartiges Team sorgt für den Erfolg der zahlreichen neuen Projekte in den verschiedensten Industriebereichen. Das kontinuierliche Wachstum der vergangenen Jahre und die außerordentliche wirtschaftliche Stabilität der Unternehmensgruppe sind ein Beleg für die guten Perspektiven, die UKM bietet. Aus dem Automobil- und Zweiradbereich kommend, bewegen wir uns zunehmend auf den Feldern der Industrie, der Luftfahrt und der Medizintechnik. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zur unbefristeten Festanstellung einen

Key Account Manager (m/w/d)



Standort:
Reinsberg



Arbeitsbereich:
Vertrieb



Startdatum:
ab sofort



Arbeitszeit:
Vollzeit

Ihre Vorteile:



- Attraktive Vergütung
- Individuelle Incentives
- Firmenwagen
- Betriebliche Altersvorsorge



- Angebote zur persönlichen und beruflichen Entfaltung
- Arbeitsverhältnis mit einem hohen Maß an Absicherung
- Vielseitige Entwicklungsperspektiven



- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Sportangebote
- Getränkeversorgung auf Firmenkosten



- Mitarbeiterrabatte und Events
- Diverse Aktionen für Familie 4.0
- Teamevents

Ihr Profil:

Ausbildung

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder ingenieurwissenschaftliches Studium
- Ausgeprägtes technisches Verständnis

Persönlichkeit

- Exzellente Kommunikationsfähigkeit
- Überzeugendes Auftreten

Erfahrung und Know-How

- Mehrjährige Erfahrung im Großkundenvertrieb, vorzugsweise im Automobilbereich oder vergleichbar

Arbeitsweise

- systematisch, selbstständig und zielorientiert

Sprachen

- verhandlungssichere Englischkenntnisse

Ihre Aufgaben:

- Betreuung unserer strategisch wichtigen Kunden
- Marktanalyse und Strategieentwicklung
- Akquise von Neukunden
- Ausbau des Bestandskundengeschäfts
- Intensive Marktbearbeitung
- Verhandlungsführung
- Analyse von Kalkulationen
- Technische Beratung
- Koordination von Projekten und Aufgaben mit den internen Schnittstellen
- Begleitung von Wertstromanalysen und Kundenaudits
- Repräsentant des Unternehmens und der Produkte im In- und Ausland

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: bewerbung@ukm-gruppe.com
Ansprechpartner: Herr Marco Schlenkrich (0151-55039550)